

ОАО «Распадская» объявляет предварительные операционные результаты за 2008 год и 4 квартал 2008 года

Москва, 14 января 2009 г. ОАО «Распадская» (РТС и ММББ: RASP) одна из ведущих российских компаний по производству коксующегося угля, объявила сегодня предварительные операционные результаты за 2008 год и 4 квартал 2008 года:

		2008г	2007г	± % 2008г / 2007	4кв 2008г	3 кв 2008г	± % 4 кв 2008г / 3 кв 2008	4 кв 2007г	± % 4 кв 2008г / 4 кв 2007
Добыча рядового угля	т.т.	9,409	13,550	-31%	1,388	2,940	-53%	3,258	-57%
Продажа									
Концентрат - внутренний рынок	т.т.	5,489	6,027	-9%	799	1,802	-56%	1,641	-51%
Концентрат - экспорт	т.т.	1,541	2,768	-44%	0	382		587	
Продажа концентрата, ВСЕГО	т.т.	7,030	8,795	-20%	799	2,184	-63%	2,228	-64%
Рядовой уголь - внутренний рынок	т.т.	243	1,835	-87%	0	0		445	
Рядовой уголь - экспорт	т.т.	0	0		0	0		0	
Продажа рядового угля, ВСЕГО	т.т.	243	1,835	-87%	0	0		445	
Средневзвешенные цены *									
Концентрат - внутренний рынок	руб/т	4,080	1,947	110%	3,286	5,431	-39%	2,308	42%
Концентрат - экспорт	руб/т	3,760	1,733	117%	0	5,545		2,257	
Средневзвешенная цена концентрата	руб/т	4,010	1,880	113%	3,286	5,453	-40%	2,295	43%
Рядовой уголь - внутренний рынок	руб/т	1,932	1,071	80%				1,413	
Рядовой уголь - экспорт	руб/т								
Средневзвешенная цена рядового угля	руб/т	1,932	1,071	80%				1,413	

* На условиях FCA Междуреченск

Внимание: Цены предварительные и могут несущественно корректироваться.

Общая добыча рядового угля за 2008 год составила 9,4 млн. тонн, объем реализации угольного концентрата за 2008 год составил 7,0 млн. тонн.

Продажи рядового угля в 2008 году были минимальными в соответствии с реализованной стратегией увеличения производства концентрата собственными обогатительными мощностями как продукта с более высокой добавленной стоимостью.

Начиная с октября 2008 года добывающие предприятия компании, с учетом своих технологических возможностей, планировали существенно увеличить объемы добычи. Но общий финансовый кризис и его влияние на российскую металлургическую отрасль привели в 4 квартале 2008 года к существенному снижению как объемов продаж, так и цен реализации.

Средневзвешенная цена реализации в 4 квартале 2008 года составила 3283 рубля или около \$120 за 1 тонну угольного концентрата на базисе FCA Междуреченск.

С учетом изменения цен реализации в течение всего года средневзвешенная цена реализации за весь 2008 год составила 4010 рублей или около \$161, что более, чем в два раза превышает средневзвешенную цену за 2007 год.

Генеральный директор ЗАО «Распадская угольная компания» Геннадий Козовой отметил:

«ОАО «Распадская» сохраняет свои позиции как одного из ведущих производителей коксующегося угля.

С учетом испытываемых в отрасли трудностей и временного снижения объемов продаж компания уже предприняла дополнительные меры по контролю за издержками, эффективному управлению финансовыми рисками и ликвидностью.

Мы сохраняем уверенность в стабильности своих рыночных позиций в среднесрочной перспективе и рассчитываем на постепенное восстановление спроса со стороны металлургов».

* * *

О компании

ОАО «Распадская» объединяет группу предприятий единого территориально-производственного комплекса в Кемеровской области Российской Федерации: три добывающих предприятия, одну строящуюся шахту, обогатительную фабрику, а также предприятия транспортной и производственной инфраструктуры.

Компания является одной из ведущих на российском рынке коксующегося угля и поставляет угольную продукцию крупнейшим металлургическим комбинатам и коксохимическим заводам России, Украины, Восточной Европы.

80% обыкновенных акций Компании находятся в собственности Корбер Энтерпрайзес Лимитед, которой, в свою очередь, владеют на паритетных началах руководство ОАО «Распадская» и «Евраз Групп».

* * *

Для дополнительной информации www.raspadskaya.ru, или:

Контакты для СМИ:

+7 (499) 147 15 16 Александр Андреев
+7 (38475) 4 65 30 Галина Ковальчук
press@raspadskaya.ru

Контакты для инвесторов:

+7 (499) 147 15 16 Александр Андреев
ir@raspadskaya.ru